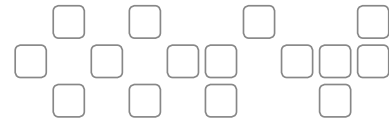




Tegometall



Tegometall ist eine international ausgerichtet Unternehmensgruppe, die weltweit etwa 900 Mitarbeiter beschäftigt. Wir produzieren an mehreren europäischen Standorten. Zu unseren Kunden gehören Handelskonzerne, Baumärkte und sonstige Kunden aus aller Welt. In der **Region Bergisch Gladbach** suchen wir ab sofort eine/n:

Key Account Manager in Home-Office (m/w)

Aufgaben:

- Beratung und Betreuung unserer Kunden im In- und Ausland
- Akquisition von Neukunden
- Entwickeln einer Expansionsstrategie für die von ihm betreuten Märkte
- Identifizierung, Führung und Entwicklung von Marktpartnern in den Relevanten Ländern
- Verantwortung für die Realisierung und Steigerung der Umsatz- und Ertragsziele
- Identifizieren und systematische Bearbeitung von möglichen Schlüsselkunden
- Besuch von bzw. Teilnahme an Messen und Produktpräsentationen im In und Ausland
- Koordination von Projektanfragen innerhalb des Unternehmens in enger Zusammenarbeit mit den technischen und kaufmännischen Stellen innerhalb des Unternehmens

Anforderungen / Qualifikation:

- Abgeschlossene Kaufmännische Ausbildung mit hohem technischen Verständnis
- Mehrere Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Funktion
- Ausgeprägte Verhandlungskompetenz und Kommunikationsfähigkeit
- Sicheres Auftreten und sehr gute Umgangsformen
- Hohe Flexibilität
- Sehr gute Deutschkenntnisse
- Gute Englischkenntnisse
- Sichere Anwendung der MS Office Produkte und SAP

Wir bieten Ihnen ein vielseitiges und abwechslungsreiches Aufgabengebiet sowie eine verantwortungsvolle Tätigkeit und ein gutes Arbeitsklima in einem kollegialen Team. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an unsere Personalabteilung.

Tegometall GmbH | hr-de@tegometall.com
Eisenbahnstrasse 25 | 78467 Konstanz | www.tegometall.com

